



缪子俊解读中国为何举足轻重
汇丰中国环球私人银行总监

萨拉劳瑟：

欢迎大家，今天邀请到汇丰中国环球私人银行总监缪子俊，探讨中国正在进行的转变以及为投资者带来的机遇。子俊，欢迎您。

缪子俊：

感谢您的邀请，萨拉。

萨拉：

您认为哪些是中国的**最强投资趋势**？例如绿色投资，健康和保健，以及科技？

缪子俊：

中国推动共同富裕及 2060 年实现碳中和，将推动经济模式出现重大结构增长，从房产建设以至高端制造和绿色投资。

中国力争在 2030 年之前实现碳达峰，2060 年实现碳中和。为实现绿色转型，国际能源组织预测中国需要在 2060 年之前投资至少 200 万亿元人民币用于清洁能源以及工业升级，以实现碳中和。

因此尤其是绿色相关高端制造业势将加快发展。这将提供大量可持续发展投资机遇给金融机构、资产管理和个人投资者。

科技肯定是一个大趋势。科技已在中国形成大型生态圈，涵盖电子支付、购物、数据分析等。

另外，中国进一步城镇化，收入上升、中等收入群体扩张，支持就业市场和经济将帮助提振消费信心。以上因素会提升各项需求：消费升级、数字使用、绿色消费，以及医疗服务。

萨拉：

哪些人口结构和社会经济转变正在中国发生？如何改变消费和投资环境？

缪子俊：

中国消费市场巨大，仍然举足轻重。中国在未来十年将提供 5 万亿美元的消费增长机会，吸引市场主要消费群体。

首先是网上长者。预计在 2030 年前 60 岁以上人群约占中国人口四分之一。其消费预计将增长 150%，实际上是中国整体消费增长的两倍。



加上在日常生活广泛使用数字技术，到 2030 年预计至少有 2/3 的长者习惯上网。因此长者市场和相关行业，例如医疗保健有着巨大潜力。

第二是数字原生代。超过 40% 的中国数字原生代随时随地购物，远多于澳大利亚、日韩的 20% 至 30%。网上购物的力量和相关物流需求势将增长。

第三是国内旅客。收入增加会刺激非必需消费品支出。旅游目前实际占家庭消费约 16%，预期到 2030 年增加至大约 19%。这确实为与家庭相关行业创造大量机会，例如酒店、育儿和保险等，因为现在中国家庭追求优质家庭生活。

萨拉：

外资在中国可把握哪些机会以期受惠“五年规划”目标？

缪子俊：

中国的“十四五规划”聚焦优质增长、创新和内需。

因此，为对冲一些外围不确定性，中国鼓励拉动内需，进行供应链升级，并确保科技自主。更重要的是，中国也承诺进一步开放本地市场。

外商直接投资实际年增长近 15%，在 2021 年达到创纪录的 1.15 万亿元人民币。中国进一步加快开放市场，提升为外资企业和项目提供的服务，优化在 2022 年优化营商环境。

萨拉：

跨境理财通服务对个人客户有多重要？它怎样加强环球市场连接性？

缪子俊：

跨境理财通对大湾区金融机构来说的确是一项非常重要的战略性措施。标志着中国金融市场开放的重要一步。

其建立创新的跨境监管机制旨在把中国内地连接至全球市场。因此，跨境理财通也是一个非常重要的里程碑，内地资本账户开放的重大进展。它扩大了人民币的跨境用途，实际上加快人民币国际化。

跨境理财通拓宽了选择，增长迅速的高净值人士可分散投资至海外资产。

萨拉：

汇丰中国环球私人银行最近在中国开设了首个入账中心。您认为这为中国业务带来什么机遇？

缪子俊：



Opening up a world of opportunity

汇丰中国环球私人银行作为汇丰财富管理及个人银行业务的在内地的组成部分及增长点，我们目标宏大，旨在中国建立和发展独特、别树一帜的私人银行业务。

我们已于四大一线城市推出业务：深圳、上海、广州和北京，此外，我们将于下半年进军更多城市。

通过这大型扩展计划，我们旨在服务有国际视野的中国超高净值及高净值客户，充分借助汇丰中国的生态系统：包括跨境联接、投资专才以及极具竞争力的数字工具。

萨拉：

汇丰中国环球私人银行总监缪子俊。今天很高兴和您交流。

缪子俊：

萨拉，感谢您的邀请。